

先輩紹介



2024年入社

神戸支店 神戸第1営業部

黒田 和志

KURODA KAZUSHI

仕事内容

- ・消耗品、医療機器の新規営業
- ・お客様からの依頼対応
- ・メーカーお客様の取次ぎ

アルセントの魅力

- ・経営理念より公明正大な業務を最優先としているところ
- ・アットホームな雰囲気。意見をしやすい環境
- ・社員が社員の為に成長するであろう会社

成功体験

- ・新規営業から採用に繋がり、売上/利益が増えた事
- ・病院の状況より今後の予想ができ、準備していたことにお客様より感謝されること
- ・新規案件を社内で共有した事で上司/同僚/後輩より感謝されること

▲ 黒田さんの1日のスケジュール

ある日のスケジュール

- 9:00 ● 担当施設①
OP室状況確認し案件進捗の為Drと話す
- 10:00 ● メーカー対応
案件のあるメーカーより連絡/依頼があり対応
- 11:00 ● 担当施設②
案件進捗の為確認/報告
- 12:00 ● 帰社 昼食
社内/案件事務処理、書類作成
- 15:00 ● 担当施設③
病院買取品納品、症例使用物品補充
- 16:30 ● 担当施設④
新規案件の為関係各所ヒアリング
- 17:30 ● 帰社
当日発生した業務の事務処理、明日以降のタスク整理
上司/同僚/後輩とコミュニケーション(会話)
- 18:00 ● 退社

先輩社員の声

- 01 学生時代に頑張っていたこと
・部活動/アルバイト
- 02 最近ハマっていること
・ゴルフ
・久々に会う友人との食事
- 03 どのように気分転換してますか？
・食事
・スポーツ

