

先輩紹介



2024年入社

大阪支店 大阪第1営業部

河島 潤

KAWASHIMA JUN

仕事内容

- ・担当病院に対して、不整脈関連医療材料の納品・管理及び医療機器の営業販売が中心。
- ・ドクターとの術中ディスカッションや、医療従事者への不整脈関連知識提供を通じて、営業活動の礎となる関係性を築くこと。

アルセントの魅力

- ・担当の不整脈分野は非常に高度な知識が必要。専門分野の知識向上ができ、ドクターと高度なディスカッションができること。
- ・患者様に対して、最適な治療選択をすることに携われること。

5年後どうなっていたい？

- ・自身のキャリアアップは常に考えており、社内での昇進昇格を目指していく事が現在のビジョンである。医療業界での営業経験、身に付けた専門知識を武器に、多くのキャリアアップとしての選択肢を持っている人間でいたいと考えている。

河島さんの1日のスケジュール

ある日のスケジュール

- 7:30 ● 担当施設
東大阪市の担当施設にてOPEの機械準備や製品準備
- 9:00 ● 担当施設
OPE開始 OPE中は従事者とディスカッション
- 11:30 ● OPE終了
次のOPE開始まで休憩
- 13:00 ● 担当施設
2例目のOPE開始
- 16:00 ● OPE終了
- 17:00 ● 帰社
帰社し、社内事務処理(見積書作成等...) 補充商品を準備などを行う
- 18:00 ● 退社

先輩社員の声

01 学生時代に頑張っていたこと

・FPや宅建など
当時は金融マンになる夢があったため
資格の取得に励んでいた。

02 長年続けている趣味はありますか？

・スノーボード...
12-4月にかけては
ほぼ毎週末は岐阜にてスノーボード

